LIBERTE TAXI

Mô hình đội xe taxi đã được kiểm chứng cho hợp tác quốc tế (Abidjan, Bờ Biển Ngà).



THE PROBLEM (VẤN ĐỀ):

Abidjan đang thiếu hụt trầm trọng ô tô để chạy taxi. Cứ một xe trống thì có 10 tài xế muốn làm việc. Người dân cần phương tiện đi lại đáng tin cậy, còn nhà đầu tư cần một cách minh bạch để sinh lời từ nhu cầu này.

MARKET SIZE (THỊ TRƯỜNG):

- **TAM (Toàn bộ thị trường):** Thị trường vận tải hành khách tại Tây Phi (hàng tỷ đô la).
- **SAM (Thị trường khả dụng):** Các đội xe taxi tại Abidjan hoạt động qua nền tảng gọi xe (Yango).
- **SOM (Mục tiêu của chúng tôi):** Chiếm lĩnh phân khúc hơn 1.000 xe tại Abidjan (khoảng 15 triệu USD đầu tư vào tài sản).

BUSINESS MODEL (MÔ HÌNH KINH DOANH):

Cho tài xế của nền tảng Yango thuê xe Suzuki Dzire.

- Giá xe: 15.000 USD.
- Doanh thu gộp: ~1.000 USD/tháng mỗi xe.
- Phí công ty quản lý: 25% (dùng để tìm tài xế, thu tiền thuê, kiểm soát tình trạng kỹ thuật của xe, GPS). Phần còn lại là thu nhập của nhà đầu tư.

TRACTION (THÀNH TỰU):

- Hơn 40 xe đã hoạt động tại Abidjan.
- Hơn 500 xe đang được quản lý tại Moscow (chuyên môn đã được chứng minh).
- Hợp đồng trực tiếp với đại lý Suzuki, công ty bảo hiểm NSIA và nền tảng Yango.

TEAM (ĐỘI NGŨ):

- **Anton Netrebyak** — Nhà sáng lập. 8 năm trong ngành taxi, từng quản lý đội xe hơn 500 chiếc tại Moscow.
- **Gouéa Touakessé Sylvie** — Đồng quản lý, am hiểu thị trường địa phương tại Bờ Biển Ngà.
- *Đội ngũ vận hành tại Abidjan (hậu cần, thợ máy, giám sát đội xe).*