RATATA MOTORS · DUBAI

Uber của thuê mua ô tô

Sở hữu ô tô với chi phí bằng tiền thuê xe.

6 triệu USD
đang lưu chuyển

1,5 triệu
người theo dõi

10.000+
yêu cầu mỗi tháng, không tốn ngân sách quảng cáo

450
xe bán ra trong một năm

~100
xe tại bãi

52
xe bán trong tháng 10

25
nhân viên chính thức

THỊ TRƯỜNG VÀ VẤN ĐỀ

Thị trường ô tô UAE trị giá 30 tỷ USD, trong đó 5 tỷ USD là nhu cầu mua trả góp; phân khúc của chúng tôi là 500 triệu USD. 90% cư dân UAE là người nước ngoài, phần lớn không có lịch sử tín dụng và bị ngân hàng từ chối.

GIẢI PHÁP

Rent to Own: trả khoảng 690 USD/tháng thay vì 500 USD tiền thuê xe, và cuối kỳ xe thuộc về bạn. Trả trước 15%, 12 séc ngân hàng, 2 giấy tờ, hoàn tất mua xe trong chưa đầy một giờ.

CÁCH THỨC HOẠT ĐỘNG

- Vốn được dùng để mua xe
- Khách hàng thanh toán theo hợp đồng thuê mua
- Thu nhập đều đặn từ các khoản thanh toán của khách hàng
- Xe là tài sản đảm bảo của giao dịch và được bảo hiểm
- Thanh toán và khoản đầu tư được theo dõi trực tuyến



VÍ DỤ: BMW X3 ĐỜI 2024

20.422 USD
giá mua vào

49.013 USD
giá bán ra

Chúng tôi mua sỉ dưới giá thị trường: từ ngân hàng, công ty bảo hiểm, các phiên đấu giá và cá nhân. Chúng tôi bán theo giá thị trường cộng phí trả góp không qua ngân hàng.

KIỂM SOÁT VÀ TIN CẬY

- GPS và thiết bị định vị ẩn
- Tài khoản khách hàng trực tuyến
- Hai giấy phép Dubai Economy

CHÚNG TÔI CẦN NGAY: 55–60 XE TRONG THÁNG NÀY

Kia K5 (15), Kia Seltos (10), Hyundai Sonata (10), Mercedes G-Wagon (5), Mercedes CLS/GLC/GLA (10–15), Jetour T2 (5), BMW X5/X6/X7 (10). Ai cũng hỏi mua những mẫu xe này, nhưng hiện không có hàng.

KẾ HOẠCH

2026: 500 xe, ~4 triệu USD · 2027: 1.000 xe tại UAE và 1.000 xe trên thế giới, ~20 triệu USD · 2028: hơn 5.000 xe, ~70 triệu USD.

Mục đích sử dụng vốn. Tối đa 5 triệu USD để mở rộng mảng kinh doanh ô tô tại Dubai: 90% dùng để mua xe đáp ứng nhu cầu hiện có, 10% cho vận hành và đội ngũ. Thông tin chi tiết và điều kiện có trên nền tảng qua mã QR.